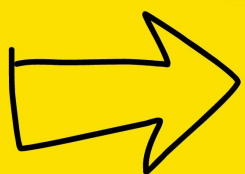
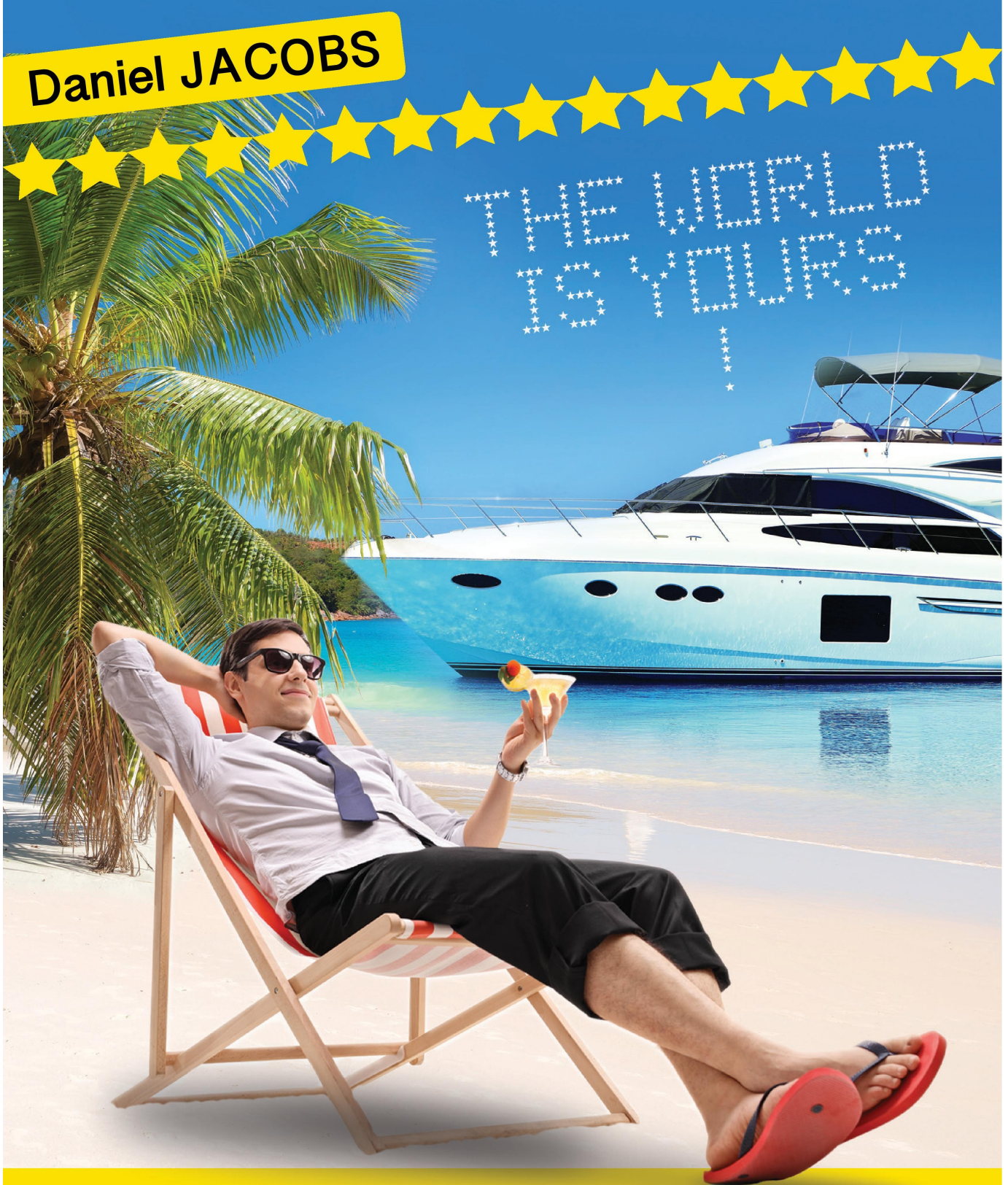


Daniel JACOBS

THE WORLD
IS YOURS

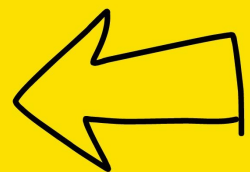


DESTINATION

SUCCESS



IS



Daniel Jacobs

Destination Succès

Principes et rituels de la vente

© Daniel Jacobs, 2019

ISBN numérique : 979-10-262-4279-6

Librinova”

Courriel : contact@librinova.com

Internet : www.librinova.com

Le Code de la propriété intellectuelle interdit les copies ou reproductions destinées à une utilisation collective. Toute représentation ou reproduction intégrale ou partielle faite par quelque procédé que ce soit, sans le consentement de l’auteur ou de ses ayants cause, est illicite et constitue une contrefaçon sanctionnée par les articles L335-2 et suivants du Code de la propriété intellectuelle.

PRÉFACE

VOUS POUVEZ L'ÊTRE si vous le voulez (écrit philosophique)

Montrez-vous sous la forme d'un aigle et non d'un âne :

Dans le règne animal, l'aigle est celui qui observe avant d'agir afin de globalement comprendre une situation dans une vallée, montagne ou forêt. Vous devez être cet animal qui prend de la hauteur avant toute décision importante qui nécessite une mûre réflexion. Reculez avec certitude avant de courir vers l'avant et ne faites pas les choses aveuglément. Prenez des conseils auprès de vos amis, connaissances ou famille et un mentor peut-être une sage approche également. Mais n'oubliez jamais que personne n'est capable de ressentir les choses à votre place. Prendre une décision est bien souvent difficile pour beaucoup de personnes et encore plus lorsqu'il est nécessaire de prendre des risques. À cela s'ajoute également la peur de ne pas maîtriser le changement que ce choix accompagne. Les choses qui peuvent éventuellement diverger sont : votre quotidien, votre lieu d'habitation, vos amis et/ou vos relations amicales et votre cheminement professionnel. Cela est bon pour vous forger un caractère d'aigle, de rapace, de combattant qui croît et qui s'embellit grâce à la vie qui se frotte à lui. Tel un diamant, vous avez besoin que la vie se frotte à vous afin de pouvoir briller par la suite. La taille et la profondeur des incisions donnent cet aspect brillant et fort. Devenez perspicace.

Tout individu, à un moment de sa vie, doit se poser la question suivante : dois-je rester tel que je suis ou bien ai-je le besoin, la nécessité et le devoir d'évoluer ? Il ne faut pas confondre le mouvement et l'évolution. L'évolution à long terme vous mènera toujours vers l'avant et vous hissera logiquement vers le haut, alors que le mouvement peut parfois se traduire en une marche arrière momentanée ou à un immobilisme. De ce fait, la peur est réelle face à un changement important car vous êtes soudainement sur le point de quitter votre zone de confort pour découvrir du nouveau, révéler les forces de l'inconnu et de l'inexploité. Ne soyez donc pas rigoriste.

Cette étape signifie la croissance physique et spirituelle, ce qui représente une chance incroyable dans votre vie pour vous améliorer sur tous les points de vue. Vous pouvez même en éprouver de la gratitude. C'est alors le début vertueux.

Chaque décision est aussi une séparation de ce qui était et qui ne sera plus. Lorsque votre position est prise, tout ce qui en découle fera partie de votre transformation, et par définition, de votre développement. Dans la vie, chaque esprit a le choix entre le passé et le futur. Le choix du passé et de s'y accrocher est synonyme d'emprisonnement. Seul le choix du futur vous offre toutes les perspectives de l'univers et vous rend libre. Une liberté déjà présente avant d'intégrer ce corps que vous avez choisi pour évoluer dans cette matière et univers physique et où rien n'est à jamais immuable.

Sur le plan de l'évolution, il est impossible de bénéficier d'un choix du futur si vous restez avec un pied dans le passé par peur de lâcher ce qui est. Vous devez vous détacher et lâcher prise, si vous avez la foi et faites confiance à votre guide intérieur, vous allez très vite constater une amélioration de votre vie à tous les niveaux.

Ne pas choisir est déjà le choix de rester dans le passé. Vous ne pouvez pas tricher avec vous-même et encore moins avec votre subconscient et votre inconscient. Toutes les structures énergétiques qui vous entourent doivent résonner la même « mélodie ». Une fois votre décision prise, la confiance vers cette aventure meilleure et positive doit être absolue. Les prières, la visualisation, les demandes aux anges, Dieu si vous êtes croyant, vont certainement vous aider. Si vous n'êtes pas croyant, vous pouvez demander à votre inconscient ou subconscient, cela fonctionnera tout aussi bien. Dans le tréfonds de votre être l'introspection est l'harmonie. Alors cessez toute sorte d'agitation, car elle est futile et pernicieuse.

Aller de l'avant avec ferveur, que vous soyez vendeur, commercial, agent commercial, représentant commercial, conseiller commercial, responsable commercial, directeur commercial ou que vous ayez un quelconque lien avec la vente ou la promotion d'un bien ou d'un service, je tiens à vous féliciter d'avoir choisi ce beau métier. Peut-être avez-vous fait ce choix d'une façon délibérée ou de manière inconsciente ? Que cela soit votre travail de rêve dans lequel vous souhaitez exceller ou une profession passagère, sachez que vous avez de la chance d'apprendre l'un des plus vieux métiers du monde. Plus vous allez pratiquer cette spécialité, plus vous allez en faire un art, car on dit, si justement, « l'art de savoir vendre ». Il vous permettra de grandir, de rencontrer des personnes, de voyager, d'apprendre sur les autres et de prendre du recul sur vous-même. Vos clients sont le miroir de vos pratiques. Voilà une affirmation

irréfutable.

Ayez confiance en vous car, si vous lisez ces lignes, c'est que votre volonté de devenir une personne meilleure vous a traversé l'esprit. La vente, au sens le plus large de sa définition, peut être assimilée à un enfant qui apprend à marcher.

Cet être majestueux qui progresse par lui-même, qui chute et qui se relève sans relâche. Plus cet enfant tombe et se relève, plus ses sens s'aiguisent et plus fort et talentueux il deviendra. La vente s'assimile à ce bambin parce qu'une fois que votre réseau est construit et fonctionne correctement, il suffit de le nourrir, de lui montrer la bonne voie et de l'accompagner sans forcer. Une organisation bien en main est la plus belle preuve de réussite car c'est le reflet d'un accomplissement personnel à plusieurs niveaux.

Cette profession peut, si elle est bien gérée, vous donner tant de plaisir et de liberté que vous n'avez plus l'impression de besogner, mais de vous amuser de jour en jour.

INTRODUCTION

Ce livre a pour objectif de vous donner une vue améliorée et plus globale du domaine de la vente. Je passe en revue différentes techniques de ventes, organisationnelles, structurelles, personnelles comprenant des exemples concrets de mon expérience du terrain.

Je vous conseille vivement de lire ce livre au moins 3 fois la première année et ainsi booster votre énergie commerciale et ouvrir votre troisième œil du sens des affaires.

Les thématiques y sont mélangées de telle sorte que l'esprit ne tombera jamais dans la routine. Vous pratiquerez avec cette lecture une gymnastique d'esprit tout en vous donnant de nouvelles perspectives professionnelles. Aussi, je vous conseille de conserver ce livre avec vous pour y travailler au quotidien. Vous aurez, et, c'est tout à fait normal des moments de baisse de régime où la motivation flaque, c'est alors que la lecture vous donnera une autre vision et boostera vos sens. Rien n'est à jamais figé et tout est en perpétuelle évolution. Je vous souhaite que la félicité de ce changement vertueux vous accompagne durant toute la lecture de ce livre et au-delà.

AUTO - BIOGRAPHIE